

スマートフォン時代の企業通信システム提案に役立つ 中堅・中小企業向けモバイル活用セミナー



日程 → 2012. 3/2  参加費 → **無料**

東日本大震災の経験と教訓から、多くの企業で新しい働き方と、それを可能とする新しい企業ネットワーク構築への取り組みが進んでいます。災害に強いネットワークを構築することは、オフィスに出勤しなければ仕事が進まないという従来のワークスタイルから脱皮し、場所や時間の枠を超えたコラボレーションを可能にする新しいワークスタイルを実現することです。それは、企業組織活性化の観点からも注目されています。

これまで日本企業の通信システムの構築・保守運用を手掛けてきた通信系ディーラー／S Iは、こうした企業ニーズの変化に沿って、新たなICTシステムの提案を推進していく必要があります。

本セミナーでは、ワークスタイル変革を実現するICTシステムに必須となる、スマートフォンを核としたモバイルソリューションに焦点を当て、中堅・中小企業向けの新たな提案法を解説いたします。

これからのビジネスホン提案に不可欠となる「スマホ内線」をはじめ、法人向けソリューションの最新トレンド情報を分かり易く解説いたします。

通信系販売店／S Iの皆様の、中堅・中小企業向けご提案に役立てていただければ幸いです。

また、会員様のご関係先の方もご参加いただけますので、この機会をご活用ください。

なお、当日は協賛団体として、**社団法人 情報通信設備協会 関東地方本部** 井上本部長がご挨拶申し上げます。

日時	2012年3月2日(金) 14:00~16:35 (受付開始 13:40)
会場	ベルサール八重洲 3F ROOM 4+5
参加費	無料 (事前登録制)
定員	100名
対象	関東圏の通信機器のディーラー／販売店、インテグレータ
主催	株式会社 リックテレコム
協力	株式会社 NTTドコモ 社団法人 情報通信設備協会

プログラム

13:40	開場・受付開始
14:00～14:10	挨拶
	社団法人 情報通信設備協会 関東地方本部 本部長 英工電機株式会社 代表取締役 井上 剛毅 氏
14:15～14:55	【第1 講演】 通信業界の最新動向と通信ビジネスの方向性
	講師：株式会社リックテレコム 取締役 月刊テレコミュニケーション編集長 土谷 宜弘 ＜講演内容＞ 日本の通信業界は大きな転換期に突入している。その焦点になっているのが、スマートフォン/タブレットを筆頭とするスマートデバイスだ。クラウドサービスと結びつくことによって企業にまったく新しい価値を提供し、組織のあり方と働き方を変革しようとしている。東日本大震災の経験から日本企業にはBCP、DR対策が問われ、企業ネットワーク/ICTシステムの抜本的見直しが求められる。スマートデバイスとクラウドを軸に新たなネットワーク提案を行うことが日本の企業を活性化し成長を促す最短距離といえるだろう。通信業界の最新動向を整理し、これからの通信ビジネスの方向性を明らかにする。 ＜講師略歴＞ 1984年創刊以来、情報通信分野のビジネス専門誌として最新の市場トレンド、企業動向、ユーザー動向等々をお伝えし、多くの通信系ディーラーを読者にもつ「月刊テレコミュニケーション」編集長。
15:00～15:50	【第2 講演】 ドコモがおすすめるスマホ&タブレットの社内適用ポイントと導入事例・効果
	講師：株式会社NTTドコモ オープンサービス企画室 技術支援 担当課長 山本 博昭 氏 ＜講演内容＞ 携帯電話市場は利用者が日本国内で1億人を超え、量的には成熟期を迎えたが、質の観点では新たな技術やサービスが打ち出され、本格的なスマートフォン時代へと突入した。Xi（クロッシイ）に代表される高速・ブロードバンド化、及び端末・サービスのグローバル化を基軸として携帯電話からスマートフォンへの移行が急速に進んでいる。企業においては、スマートフォンの活用が事業の成否や成長を左右する大きな要因とされるような時代になっていくと予想される。

	<p>そこで本講演では、多くの企業がスマホ&タブレットを導入する目的として挙げている「社内コミュニケーションの向上」、「仕事のスピード化」、「営業活動の進化」、「コラボレーションによる生産性向上」などについて、導入事例を紹介しながら効果を紹介する。また、スマートフォンのセキュリティに関わる問題、課題が明らかになってきていることから、ビジネス活用の視点からセキュリティ上の課題と解決について解説する。</p> <p><講師紹介></p> <p>NTTドコモ オープンサービス企画室に所属し、スマートフォンやタブレット端末のビジネス活用を推進中。法人ユーザーからインテグレータ、販売代理店などまでの幅広い層へ向けて、スマホ&タブレットの導入に役立つ情報提供や技術支援を行っている。</p>
15:55～16:35	<p>【第3講演】</p> <p>通信系ディーラー、次の商材はスマホ内線</p>
	<p>講師：通信コンサルタント 藤島 信一郎 氏</p> <p><講演内容></p> <p>今、携帯電話を席卷する勢いでスマートフォンが急速に普及しつつある。その一方で今まで通信系ディーラーのビジネスの基軸だったPBX・ビジネスホンのマーケットは縮小傾向にあり、ディーラーの多くは経営の刷新を求められている。これからは間違いなく「スマホ内線」をはじめとするモバイルビジネスが大きく伸びると予想され、それを商材にしていけないディーラーは事業が先細りになると危惧される。私が取材した20社弱の通信系ディーラーのモバイルビジネスに対する取り組みを見ると温度差がある。そこで、焦眉の急である通信系ディーラーのモバイルビジネスへの取り組み方について述べる。</p> <p><講師略歴></p> <p>日立製作所（情報通信）にて「PBXや音声系ネットワーク」のSEを経験し、退社後、通信コンサルタントとして企業や通信系ディーラーに対して活動中。講演や著者多数。</p>
16:35～16:55	名刺交換など

セミナーのお申込は、下記のWebサイトからお願いいたします。

<http://www.ric.co.jp/expo/ms>