

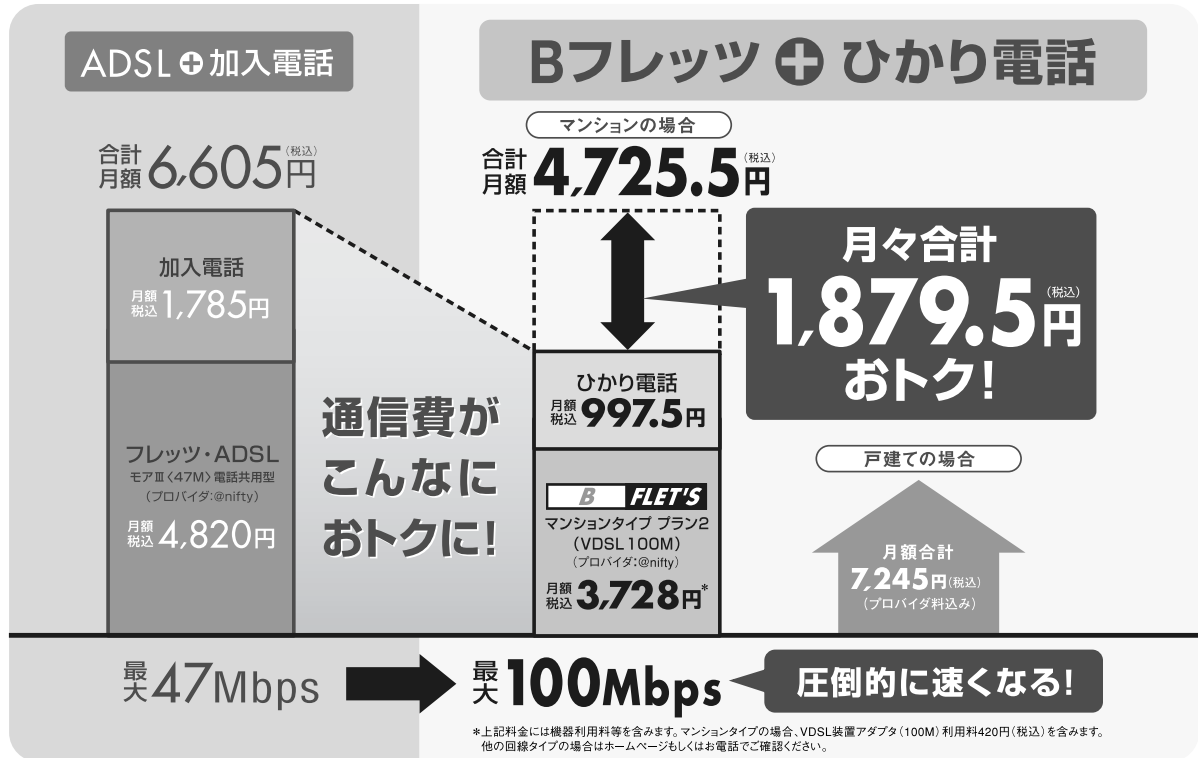
新風

Network News
of KANTO
2006
Vol.482

- FRONT VOICE ◆ NTTグループ内外との連携促進を
東日本電信電話株式会社
取締役 東京支店長 山村雅之
- ご挨拶 ◆ 新年を迎えて
関東地方本部 副本部長 富田 登
- 支部だより ◆ 2005茨城情報通信フェア雑感
関東地方本部 茨城県支部長 山本裕幹
- イベント報告 ◆ 平成17年度情報通信フェア開催報告
- ビジネスマナー講座 ◆ 正しい名刺交換、できてますか?



光で今お使いのADSLよりおトクになる!



光 x プロバイダ

まずはおトクなプランで光をスタート!

すべてコミコミのおトクなセットプラン!

キャンペーン期間 1月31日(火)まで!

最大4ヵ月分 0円でスタート!

その他の対応プロバイダは400社以上!

初期中工事費 0円

初めの方にも安心! 0円サポートで簡単スタート!

【初期中工事費0円について】初期中工事費0円は、平成19年1月1日(日)～平成19年4月30日(日)の期間に申込された方が適用される工事費であり、NTT東日本が主体として提供するものです。上記セットプラン以外では、別途契約料840円(税込)がかかります。ASAHIネット、USENのADSLコース等からのコース変更の場合は工事費無料の適用対象にはなりません。【パソコンセットアップ無料サポートについて】●新規お申し込みの方に限りです。●詳細は弊社営業部までお問い合わせください。●女性のお客さまには、専門の女性スタッフが個別にサポート。

光 x 電話

★ひかり電話 加入電話よりも基本料・通話料がおトク!

フレッツ光で電話番号・電話機がそのまま使えるIP電話サービス

加入電話の月額基本料 1,785円	ひかり電話の月額基本料 マンションの場合 997.5円 戸建ての場合 525円
市内通話 8.925円/3分	ひかり電話の通話料 全国どこに かけても 8.4円/3分!

- 家族ひとり一人が自分の番号を持てる!
- 追加番号サービス
マイナンバー *3 + 105円/月
- 2回線分の同時通話ができる!
- 複数チャネルサービス
ダブルチャネル *3 + 420円/月
- その他にも!
●ナンバーディスプレイなどの付加サービスも続けて使える!
- 緊急通報、災害伝言ダイヤル、フリーダイヤルにも対応。

*ひかり電話「基本プラン」の通話料8.4円(税込)の対象は、NTT東日本・NTT西日本の加入電話・ISDN・ひかり電話・ひかり電話ビジネスタイプへの通話(携帯電話への通話は対象外)となります。*1 加入電話住宅用3級局の場合。*2 上記料金は、ひかり電話対応機器利用料472.5円(税込)を含みます。*3 ひかり電話対応機器(WBC-V110M)では、「マイナンバー」、「ダブルチャネル」をご利用いただけません。ご利用にはひかり電話対応機器のお取り替えが必要です。*別途初期中工事費がかかります。

お問い合わせ・お申し込みは

116

通話料無料
土日・祝日も工事OK!
営業時間:午前9時～午後9時
年中無休(年末・年始を除く)

お申し込み受付中。ご相談だけでももちろんOK!
お気軽にご連絡ください!!

輝かしい新春を迎え、謹んでお慶び申し上げますとともに、平素からNTTグループに対しまして多大なご理解、ご協力をいただいておりますことを、厚く御礼申し上げます。

貴本部におかれましては、永年に渡りPBXをはじめとした端末設備の技術力向上に向けた取り組みに尽力され、創立50周年の節目を経て、本機関紙「新風」の発行等新たな取り組みを精力的に展開されていることに敬意を表します。

さて、弊社におきましては本格的な光時代を迎え、Bフレッツサービスは昨年度第4四半期以降、ADSLサービスの販売数を上回るなど需要の急増により現時点において、約250万のお客様にご利用いただいているところです。今後ともサービスの高度化・高信頼化を進め普及拡大をさらに加速化してまいります。

また、東京支店グループにおいては、昨年7月に営業中心の(株)エヌ・ティ・ティサービス東京、工事保守中心の(株)エヌ・ティ・ティエムイー東京を統合し、営業から工事・保守までを一貫してご提供出来る体制に見直しを図り、東京管内に5社の新会社を設立しました。これにより、これまで以上にお客様にご安心・ご満足いただけるサービスの提供に努めてまいるとともに、営業から工事保守までのあらゆる側面でグループ内外との連携を、より促進していく事が重要であると考えておりますので、これまでもまして更なる貴本部のご協力をお願いいたします。

NTTグループ内外との連携促進を



東日本電信電話株式会社
取締役 東京支店長
山村 雅之

FRONT VOICE

1月

睦月 むつき
January

1日	元旦	1
2日	振替休日	2
3日		3
4日		4
5日		5
6日		6
7日		7
8日		8
9日	成人の日	9
10日		10
11日		11
12日	常任理事会(13:00~)、地方理事会(14:00~)	12
13日	本部ITCA事業推進部会(13:30~)	13
14日		14
15日		15
16日		16
17日	埼玉県支部賀詞交換会(15:00~)	17
18日		18
19日	本部業務委員会(13:30~)	19
20日	神奈川県支部賀詞交換会(17:00~)	20
21日		21
22日		22
23日	本部広報委員会(13:30~)	23
24日	本部NGN調査委員会(13:30~)	24
25日	Eビジネス分科会(13:30~)、賀詞交換会(15:00~)	25
26日	茨城県支部賀詞交換会(17:00~)	26
27日	千葉県支部新年懇親会(16:30~)	27
28日		28
29日		29
30日		30
31日		31

世界をひとつにIT技術 世界をつなぐ 心をつなぐ

平成17年度 スローガン

2月

如月 きさらぎ
February

1日		1
2日	教育委員会(14:00~)	2
3日	本部教育委員会(13:30~)	3
4日		4
5日	山梨県支部・東京多摩支部合同新年会(18:00~)	5
6日		6
7日	常任理事会(15:00~)	7
8日		8
9日	本部財務企画委員会(13:30~)	9
10日	本部ITCA事業推進部会(13:30~)	10
11日	建国記念の日	11
12日		12
13日	「新風」編集委員会(14:00~)	13
14日		14
15日		15
16日	本部総務委員会(13:30~)	16
17日	第2回講演会(13:00~)	17
18日		18
19日		19
20日		20
21日		21
22日		22
23日		23
24日		24
25日		25
26日		26
27日		27
28日		28
29日		29
30日		30
31日		31

MEMO

2006

SUN	MON	TUE	WED	THU	FRI	SAT
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

3
March

NEWSFILE-I

10月10日	携帯電話純増数、2005年度上半期と9月ともにau首位 9月純増数、KDDI (au) が16万5100件で3ヶ月連続首位。2位はNTTドコモの12万4800件。	日経産業
10日	日立製作所がIP電話技術者認定制度に参加 沖電気工業とNECによる共同運営の「VoIP認定技術者資格制度」に参加。自社のIP電話の標準資格とする。	日経産業
13日	8月の携帯電話の国内出荷台数、前年同月比5.8パーセント減 出荷台数303万6千台で、2ヶ月連続で前年実績を下回った。PHSは4倍増の14万9千台と好調。	日経産業
14日	KDDIと東京電力が通信事業における包括提携で基本合意 KDDIが東電の固定通信子会社パワードコムを吸収合併。固定・携帯の融合サービス (FMC) を目指す。	日刊工業
17日	トレンドマイクロ、光ケーブル対応のウイルス対策システムを発売 ハードとソフト一体型のウイルス対策システム「Network VirusWall 2500 Fiber Model」を11月11日に発売。	日経産業
17日	NEC、PBXに無線IP電話を収容できる装置を付け加えて販売 既設のPBXにも同装置を追加することで、無線IP電話の利用可能。「APEX」シリーズに収容機能を追加して販売。	日経産業
18日	TBS、日本エンタープライズと携帯電話向けコンテンツ事業で提携 中国・北京市で新会社設立を申請し、中国での第3世代携帯電話向けコンテンツの制作・配信を行う。	日刊工業
19日	NTT東西地域会社、携帯電話番号継続で約款変更を申請 来年秋開始予定の携帯電話番号ポータビリティ制度に関して、総務省に接続料金などの約款変更を申請。	日経産業
19日	携帯電話を使った歩行者用道案内サービスを開始 ゼンリンデータコムとサイバードが提供。GPSとゼンリンの地図を組み合わせ、細い道路なども案内可能。	日経産業
20日	NTTドコモ、「FOMA」新機種にトランシーバー通話機能導入 「FOMA」の新シリーズ「902i」に、ボタンを押して交互に会話するトランシーバー方式の通話機能を導入。	日経産業
20日	沖電気工業、携帯向け顔画像認識ソフトを開発・販売 携帯電話搭載のカメラと組み合わせて、利用者の本人確認などに利用できるソフト「Face Sensing Engine」。	日経産業
20日	アドバンスト・メディア、携帯電話向け声紋認証システムを開発 パスフレーズを無制限に変更できる生体認証方式を実現したシステムで、セキュリティーの高い声紋認証が可能。	日刊工業
21日	岡山県と情報通信研究機構、「おかやま国体」配信で次世代ネット実験 IPv6対応ネットワークの実証実験として、「おかやま国体」秋季大会の競技映像を光ファイバー網で全国配信。	日経産業
21日	トレンドマイクロ、迷惑メール遮断サービスを開始 「ネットワークレピュテーションサービス」を31日開始。メール送信元のIPアドレスを照合し、自動的にブロック。	日刊工業
27日	関西電力、毎秒80ギガビットの高速通信技術を開発 既存の都市部を結ぶ基幹通信網の8倍の速度。光信号の波形のゆがみを補正する装置を導入するなどして実現。	日経産業
28日	ジュピターテレコム、ウィルコムとPHS販売事業で提携 JCOMのブランドでウィルコムのPHSを販売、ケーブルテレビ加入者に通話料割引サービスを提供。	日経産業
28日	第4世代移動通信システムの国際呼称が「IMT-Advanced」に 国際電気通信連合が2010年に実用化する4Gシステムの呼称に関して勧告案をまとめた。	日刊工業
11月1日	NTT東西地域会社、光ファイバー通信サービス「Bフレッツ」の拡販 IP電話1回線で5つの電話番号を提供、2回線分の同時利用が可能な「複数チャンネル」などの新サービスを開始。	日刊工業
1日	通信機器大手の05年9月中間、4社の事業部門すべてで増収 IP投資の拡大や、携帯電話基地局網の積極整備が奏功。富士通と沖電気工業は年間売上高予想を100億円上乗せ。	日刊工業
9日	KDDIとパワードコム、06年1月1日の合併に正式契約 パワードコムが約54%を出資するフュージョン・コミュニケーションズは合併期日までに東電が株式を買い取る。	日経産業

10月19日

NTT東西地域会社、携帯電話番号継続で約款変更を申請

日経産業

NTT東西地域会社は18日、来年秋にも始まる携帯電話のポータビリティ（持ち運び）制度に必要なNTTのソフトウェア開発費を電話会社間で分担するため、総務省に接続料金などの約款の変更を申請した。ソフトはNTTの交換機に組み込み、費用は事業者から5年

程度かけ回収する。金額は公表していない。すでに始まっている一般番号のポータビリティでも、効率的なシステムに移行するまでの一時的なシステムの開発費の分担料金を設定した。携帯、一般番号とも約款変更は2007年2月から適用する。

10月28日

第4世代移動通信システムの国際呼称が「IMT-Advanced」に

日刊工業

第4世代（4G）移動通信システムの国際呼称は「IMT-Advanced」に一。国際電気通信連合（ITU）のワーキンググループは、2010年に実用化する4Gシステムの呼称を「IMT-Advanced」にする勧告案をまとめた。3Gに高度化システムとなる「HSDPA」や「スーパー3G」を3Gシステム「IMT-2000」に含める案も決めた。今後、同案を各国に提示、06年夏ごろに正式決定する見通し。4GシステムはITUが2010年の国際標準化を目指している。これまでの呼称は「system beyond IMT-2000」（3Gの先のシステム）。3Gが国際標準の第1弾だったため、日本のように“世代”という言葉を使わない。

正式名称を検討してきたが、このほど「IMT-Advanced」にする案を決めた。

3Gでは、非対称デジタル加入者線（ADSL）並みの高速化を可能にする「HSDPA」や「スーパー3G」「ウルトラ3G」の登場が見込まれる。ITUは、これらを3Gの定義内に含める案もまとめた。

4Gシステムは、高速移動時に毎秒100メガビット、低速時に同1ギガビットの高速通信を実現する無線システム。ITUは07年の世界無線通信会議で使用周波数帯などを決める方針。日本は周波数として3.4ギガ～4.2ギガヘルツと4.4ギガ～4.9ギガヘルツを提案している。

11月1日

NTT東西地域会社、光ファイバー通信サービス「Bフレッツ」の拡販

日刊工業

NTT東西地域会社が光ファイバー通信サービス「Bフレッツ」の拡販に乗り出す。両社は31日、「Bフレッツ」契約者が対象の光インターネット・プロトコル（IP）電話「ひかり電話」について、1回線の契約で最大5つの電話番号を提供する新サービスを開始すると発表した。家族で番号を使い分けたり、法人でも安価で光IP電話を導入できる。1日から申し込みを受け付ける。また両社は「Bフレッツ」の新規契約者に対し、光ファイバーの開通に必要な工事費を無料とするキャンペーンも同日開始すると発表。Bフレッツの拡販を図る。1回線の契約で光IP電話の電話番号を最大5つ入手で

きる「追加番号（マイナンバー）」サービスは、1電話番号当たりの月額利用料は100円（税別）。入手した電話番号は光IP電話のほかファクシミリにも利用できる。1契約で2回線分の同時利用（同じ電話番号）が可能な「複数チャンネル（ダブルチャンネル）」サービス（月額利用料400円）も併せて提供する。

また、これまでBフレッツの新規契約者はマンション向けで6300円、戸建て・法人向けで1万3500～1万3550円の工事費が必要だったが、NTT東は年末まで、NTT西は1月末までこれを無料とするキャンペーンを展開する。

NEWSFILE-Ⅱ

11月10日	日本テレコムがマクドナルドの無線LANを約2600店に順次拡大 日本マクドナルドは無線LAN対応のパソコンが増えたことや認知度が高まっていることから、対応店舗を増やす。	日経産業
10日	総務省、携帯電話市場への新規参入申請中の3社を認可 06年度以降、ソフトバンク、イー・アクセス、アイピーモバイルの新規3社が12年ぶりに参入する。	日刊工業
11日	ドコモ携帯電話の契約者数が9日に5千万台を突破 10月末時点の携帯電話契約者数は約8936万人。KDDIの契約者数は約2400万人、ボーダフォンは約1500万人。	日経産業
11日	ソフトバンクが堅実路線で業績回復、5期ぶり営業黒字 ADSL「ヤフーBB」を開始して以来初の黒字化で、先行投資の回収期に入ったことが収益を押し上げる。	日刊工業
15日	NTT東西地域会社、光がADSLを純増契約数で9ヶ月連続上回る 10月のブロードバンド純増契約数は光ファイバー通信が13万2千件で、ADSL通信3万6千件の約3.7倍。	日刊工業
17日	インフラ未整備地域向け高速接続の通信機器を納入 アライドテレシスホールディングスが茨城で納入。電話局から離れた地域でも高速でインターネット接続できる。	日経産業
18日	NTTコミュニケーションズ、「香り」「感情」をネットで伝える 「香り通信」「ゆらぎ通信」の取り組みで、通信サービスを多様化し、新たなコンテンツ事業として可能性を模索。	日刊工業
18日	電線メーカー各社の9月中旬、光投資が業績後押し 住友電気工業が4年連続の営業赤字が残るものの、古河電気工業が4年ぶり、フジクラが2年ぶりに黒字化。	日刊工業
22日	NTTコムが「IPv6」対応の個人向けサービス「OCN IPv6」を開始 外出先からインターネット経由で、家の中のネットワーク機器を制御できる。12月上旬開始。	日刊工業
24日	ウィルコム、PHSの累計契約数が年内に過去最高を突破の見込み 05年10月末の累計契約数は349万9300台で、年内にピーク時の361万台を超える見通し。相次ぐ新機軸が奏功。	日刊工業
28日	電気通信工事大手の9月中旬、NTTの光投資などを受けて順風満帆 3G携帯電話基地局設備の増加などを受けて今後も好調な見通し。一方、コスト削減や技術者不足などの課題も。	日刊工業
30日	ウィルコム、高層ビル建設現場にPHS800台採用、通信費1/2 東京駅八重洲口開発共同企業体が施工のビル建設現場にネットワーク構築。定額プランとの組み合わせで通信費削減。	日経産業
30日	3G携帯網を活用するMVNOの新事業モデルを探るMVNO協議会が発足 携帯市場に新規参入が加わるのに合わせ、MVNOが急増する見込み。競争ルール設備などの課題に対応する目的。	日刊工業
30日	3～9月の光ファイバー接続は48%増の394万契約、MM総研まとめ ADSLの伸びは4%程度に鈍化。06年3月末では、光ファイバー接続が535万契約と前年同期比で約2倍になる予測。	日刊工業
12月2日	KDDIと東京電力、固定と携帯の融合実験を06年春開始 同一社内での通話は無線LANを通じてIP電話で行い、屋外では「au」として利用。KDDIとしては初の本格取り組み。	日経産業
5日	KDDIの事業連携相次ぐ、年度内に東電とFTTHの統合サービスを展開 本格展開に先立ち、KDDIのIP網と東電の光ファイバー網を接続し、トリプルプレーをプレセールスとして開始。	日刊工業
6日	日本コムシス、小規模事業所向けにIP電話システム3パッケージを発売 30回線、50回線、100回線の3種。IP-PBX、ゲートウエイ、施工費などを含み30回線モデルで200万円。	日刊工業
6日	大明がインフラ工事受注のためにワイヤレスIP事業部を新設 携帯市場新規参入のイーモバイルを中心に、05年度は試験設備などの工事を含め10億円の受注見込み。	日刊工業
7日	スカイウェイブ、秋田県横手市にIP電話システムを納入 電話機200台強の規模。10月に秋田県南部の8市町村が合併したことに伴い、広域行政ネットワークを構築。	日刊工業
8日	NTTドコモ、災害時の伝言板サービスを06年春から拡充 家族同士で割引サービスに加入していると、安否の確認時に電話番号による検索を行わなくても安否情報が表示。	日経産業

11月10日

総務省、携帯電話市場への新規参入申請中の3社を認可

日刊工業

携帯電話市場に06年度以降に新規3社が12年ぶりに参入することが決まった。総務省からの諮問を受け、電波監理審議会は9日、周波数1.7ギガヘルツ帯と2ギガヘルツ帯で参入申請のあったBBモバイル（ソフトバンク）、イー・モバイル（イー・アクセス）、アイピーモバイルの3社を認可する答申をまとめた。年8.5兆円もの巨大市場は9000万加入目前で飽和傾向が強まっているだけに競争激化は必至。新規参入組は既存事業者からシェアを奪うため、新たなビジネスモデルの提案が必要だ。

答申を受け総務省は10日に3社に対し認定を行う。1.7ギガヘルツ帯でBBモバイルとイー・モバイルが、2ギガヘルツ帯ではアイピーモバイルが第3世代（3G）サービスを来年度に開始する計画。NTTドコモ、KDDI（au、ツーカー）、ボーダフォンの3グループによる“寡占”市場は、新規参入で新たな競争局面の幕開けを迎える。新規参入組には大きな試練も待ちかまえている。携帯電話市場は飽和寸前で、今後、新規契約者の伸びは

期待できない。このため既存事業者のシェアを奪うことに主眼を置く必要がある。

新規参入側には3Gデータ通信を強調する動きもあるが、既存事業者も高速データ通信への取り組みを06年度に加速する。また、大幅な低料金を打ち出す戦略も取りざたされているが、無線局を全国展開するための莫大な設備投資を考慮すれば、料金競争を勝ち抜くことは簡単ではない。

これらを勘案すると、新規参入者には既存事業者と異なる付加価値のあるビジネスモデルの構築が欠かせない。

ソフトバンクは、非対称デジタル加入者線（ADSL）を中心に500万近い会員を有しており、固定通信との融合、割引サービスの提供によりシェア拡大を目指すことになる。また、イー・モバイルは回線卸事業を展開する計画で、インターネット接続事業者（ISP）などと連携した顧客開拓を図る。

11月11日

ドコモ携帯電話の契約者数が9日に5千万台を突破

日経産業

NTTドコモは10日、携帯電話の契約者数が9日で5千万台を突破したと発表した。2002年1月に4千万台を超えてから3年10ヶ月で達成した。電気通信事業者協会（TCA）がまとめた今年10月末時点の携帯電話契約者

数は約8936万人。「au」と「ツーカー」の2ブランドを持つKDDIの合計契約者数は約2400万人。ボーダフォンは約1500万人。

11月18日

NTTコミュニケーションズ、「香り」「感情」をネットで伝える

日刊工業

NTTコミュニケーションズ（NTTコム）は17日、インターネットを使って香りを送る「香り通信」、ネットで感情の動きを伝える「ゆらぎ通信」の取り組みを開始したと発表した。音声やデータが主体だった通信サービスを多様化し、感性や情緒的な価値をネットで伝える感性コミュニケーションと位置づけ、新たなコンテンツ事業として可能性を模索する。

「香り通信」はパソコンに接続した香り発生装置「アロマジュール」が6種類の香料（オイル）を任意に調合し、好みの香りを発生させる仕組み。専用のウェブサ

イトから香りレジピ（香料の配分）をダウンロードしたり、自分が作成したレシピを登録することもできる。個人に加え、店舗やオフィスの香りをプロデュースする企業にも幅広く提案する。

「ゆらぎ通信」は、パソコンに接続した脈波測定装置により、指先の脈拍を30秒間測定。測定データをネット上のサーバで処理し、波形のゆらぎから人の感情などを数値化して診断するという。関西学院大学の雄山真弓研究室との共同開発で、相性診断サービスや診断結果に合わせた香り・音楽配信などへの早期事業化を目指す。

新年を迎えて

明けましておめでとうございます。謹んで新年のご挨拶を申し上げます。

皆様には、健やかに新年をお迎えのこととお喜び申し上げます。昨年は、JR福知山線の脱線、アスベスト被害、女児殺害事件などの悲惨な事件が続いた中、愛・地球博の開催、31年振りのロッテ球団の日本一や紀宮様のご結婚など明るいニュースも多く、話題の多い一年となりました。

年始めに踊り場にいた国内経済は、米国や中国の景気拡大にひきずられるように後半には回復傾向に向かい、企業収益の改善や設備投資の増加、個人消費の増加などに伴って今後も景気回復が続くとされ、株価も16,000円台に乗るなど連日上昇が続いています。しかし、日銀の調査によると、昨年の企業収益の伸び率は、大企業が前年比15%~19%増であるのに対し、製造業を除く中小企業ではマイナス11%~14%となっており、今後も会員企業の経営は厳しい状況が続くと考えられます。

情報通信分野ではICT化・IP化に伴って通信回線のブロードバンド化が急激に進み、特に光ファイバーの契約数は前年比96%増と高い伸び率を示し、ICタグや非接触ICカード(社員証・入退室管理など)、ネットワーク機能を備えたネットワークカメラを始めとした防犯機器など、企業や家庭でのユビキタスツールの導入が急激に拡大してきており、情報通信設備業界にも、それに対応できる技術力が求められています。

昨年の地方本部の活動を振り返りますと、3月の山梨県支部を皮切りに「ブロードバンド化などによって実現するユビキタスネットワーク社会がもたらす変革」と題して、都県各支部主催の「情報通信フェア」を開催し、一般者や自治体関係者など多くの来場者に最新機器を体験していただきました。また創立50周年記念事業の一つとして、従来の機関紙「関東地方本部報」の一層の内容充実を図るため、11月から名称を「新風」に改め隔月で皆様にお届けすることといたしました。教育事業としては従来の研修に加え、資格制度の改定に合わせた「新工事担任者資格取得研修」及び「激動・変革期を勝ち残る意識・行動革新」と題した「経営者トップセミナー」を開催し、また、会員増強活動の一環として「ITCAクラブ」を設立するなど、多くの事業に取り組み、成果を上げてまいりました。

本年も、「会員の利益確保のための協会活動の展開、公益法人としての協会活動を通じた社会への貢献」を活動の基本として、会員・協会並びに情報通信設備業界の発展のため積極的に事業を展開してまいりますので、皆様方の更なるご指導、ご鞭撻を心よりお願い申し上げます。

関東地方本部 副本部長
富田 登



2005茨城情報通信フェア雑感



関東地方本部 茨城県支部長 山本裕幹
(茨城電話工業株式会社 代表取締役社長)

茨城県支部は、茨城県庁等の主催であります「いばらきIT体験フェア」と「テクノフェア2005inつくば」に本部の支援を受けまして、展示会を無事終了しましたことに御礼申し上げます。

「いばらきIT体験フェア」は、一般の県民の視点に立った参加・体験型のイベントであり、一方「テクノフェア2005inつくば」は、企業が保有する技術や製品を法人企業に紹介し、新たな技術開発、販路拡大を図ることが目的とされた展示会でありました。両フェアの来場者の対象が異なることから、当支部は二つのフェアに出展することにしたしました。

両フェアを通して、今やセキュリティーの時代であることを感じさせられました。両フェアとも協会が推奨している「バイオガード」に興味を示してくださるお客様が多数おられました。お子様連れのご家族の方は、玄関の防犯対策に興味を持ってくださり、企業の方は情報セキュリティー対策の一環と考えておられました。セキュリティー、とりわけ情報セキュリティー対策が、これからのIT社会での基本的な企業戦略に不可欠となるのは間違いのないと思われま。個人情報保護、情報漏洩など情報セキュリティー基盤の構築が必須となると思われま。また、不審者の侵入を未然に防ぐための防犯対策の構築が必要であり、且つ、ネット

ワークへの不正アクセスを監視して、データ破壊や盗難、改ざん等の対策を高めることが必須になってきていると思われま。社内の機密情報や個人情報扱う部署においては、入室できる人を限定するためのセキュリティーが必要になってくると思われま。このセキュリティー対策として、静脈認証システムを展示している企業もありましたが、費用の面から考えますと、当支部で展示しました「バイオガード」が最適かと思われま。

他に、ITCA-IP PhoneやVOD、i-Acceler、IPソリューションシステム、Vn-talkを展示しましたが、他の企業からIPは展示内容としてはもう古いと言われてしまい愕然としましたが、茨城県ではまだまだIPを構築している企業は少ないのではないのでしょうかと質問してみました。冷静に考えてみますとADSLや光ファイバーの普及とともに、ブロードバンド化が着実に浸透して、それだけ世間一般に知られるようになってきているのだと思われま。

両フェアともに、3,000人を超えるお客様に会場していただきまして、(社)情報通信設備協会の世間への認知度が広く高まったものと思われま。

この展示会にあたり、本部の皆様のご支援ご協力に心より感謝申し上げます。

平成17年度情報通信フェア開催報告

関東地方本部は昨年度、国家施策の早期実現に取り組んでいる行政機関及びIT関連業者の賛同を得て、地域密着型のIT事業を展開しB・Bネットワークの推進に寄与することを目的に、本年3月にパイロット事業として山梨県支部主催で「情報通信セミナー」を開催し、新聞やテレビで報道されるなど大きな成果を上げてきました。

今年度は山梨県での成果を基に、我が国の情報

通信の発展に寄与し総務省の「U-Japan」政策を推進するため全会員一丸となって取り組んでいるITCAとして、「ユビキタス社会がもたらす変革」を一般の方々や企業の方々に、地域のニーズに合ったサービスやシステムを具体的な事例で理解していただくことを目的として、関東各都県支部で「情報通信フェア」を開催いたしました。

情報通信IPセミナー

●10月19日(水)
場 所/ディア・フィオーレ マリエール高崎
展示品/VOIP Gateウェイ、IP電話システム
主催等/(社) 情報通信設備協会群馬県支部



群馬県支部 参加

産業交流展2005

●10月25日(火)、26日(水)
場 所/東京ビックサイト
展示品/ITCA-IP Phone、VOD、i-Acceler、IPソリューション機器、指紋認証ドア、静脈認証システム、環境機器
主催等/東京都、東京商工会議所、東京都商工会



東京千代田・中央支部
東京港・南支部
東京西・東支部
参加

いばらきIT体験フェア

●10月29日(土)、30日(日)
場 所/つくばセンタ広場周辺
展示品/i-Acceler、指紋認証ドア
主催等/茨城県、茨城県高度情報化推進協議会



茨城県支部 参加

テクノフェア2005inつくば

●11月17日(木)、18日(金)
場 所/つくばカピオ
展示品/ITCA-IP Phone、VOD、i-Acceler、IPソリューション機器、指紋認証ドア
主催等/茨城県、茨城県中小企業振興公社、つくば市商工会



茨城県支部 参加

とちぎ産業フェア2005

●11月17日(木)、18日(金)、19日(土)
場 所/マロニエプラザ
展示品/VOD
主催等/栃木県、(財)とちぎ県産品振興協会、栃木県デザイン協会



栃木県支部 参加

2005山梨テクノフェア&マルチメディアエキスポ

●11月24日(木)、25日(金)、26日(土)
場 所/山梨県立産業展示交流館「アイメッセ山梨」
展示品/ITCA-IP Phone、VOD、i-Acceler、IPソリューション機器、指紋認証ドア
主催等/(社) 山梨県機械電子工業会、(財)やまなし産業支援機構、山梨県地域情報化推進協議会



山梨県支部 参加

情報通信フェア

●11月28日(月)
場 所/大宮ソニックシティ
展示品/ITCA-IP Phone、VOD、i-Acceler、IPソリューション機器、指紋認証ドア、静脈認証システム、環境機器、他NTT・NEC・富士通・岩通・神田通信機各社が出展
主催等/(社) 情報通信設備協会埼玉県支部



埼玉県支部 参加

正しい名刺交換、できてますか？

再確認！ ビジネスマナー講座

名刺は自分をアピールし、また相手を知るための重要なビジネスツール。初対面の相手と行う名刺交換は、いわば儀式のようなもの。どんな儀式にもしきたりやルールがあるように、名刺交換にもルールがあります。

■名刺は己の分身

日常のビジネスシーンにおいて、名刺交換をする機会はたくさんあります。ふだん何気なく行っている行為ですが、そこには場の状況に応じた「作法」があります。名刺は、相手に自分をアピールするための道具、つまり自分の分身のようなものです。とくに名刺交換を行う相手は初対面であることがほとんどで、交換する名刺が自分を印象づけるためのツールであることを考えれば、名刺が汚れていたり折れ曲がっているようでは、人格さえ疑われてしまいます。名刺を扱う基本は、まず自身の名刺をきちんと管理することから始まります。また名刺切れというのもマイナス評価の対象になります。定期的に残量チェックをしておきましょう。

■名刺交換の流れ

①名刺はいつでも出せるように、手元に名刺入れを準備しておく

名刺交換はスマートにやりたいものです。相手が現れてから、あわててカバンの中を探そうとすることにならないようにしましょう。

②必ず起立して名刺交換をする

座った状態で相手を待っていた場合、相手が現れたら起立します。またテーブルがある場合はそこから離れて相手の正面に立ちます。

③名刺は両手で胸の高さに持って差し出す

自分が訪問者の場合は、先に差し出すのが礼儀。もし相手に先に出されてしまったら、自分が出すときに「申し遅れましたが……」とひと言添えましょう。

④名刺は、声に出して名乗りながら差し出す

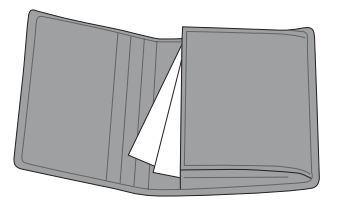
「〇〇会社の△△です」というように社名と名前を告げます。フルネームを告げるのが好ましいですが、名字だけでも失礼にはなりません。

⑤相手の名刺を受け取る時は、必ず両手で

「頂戴します」と言って必ず両手で受け取り、押し頂くようにするのが礼儀。

⑥受け取った名刺に目を通し、名前を復唱して確認する

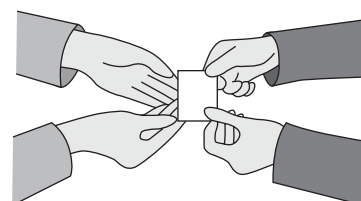
名刺を受け取ったら名前を確認して、相手の目を見て「〇〇様……ですね」と復唱しながら記憶します。読みにくい字の場合などは「何とお読みすればよろしいのでしょうか？」とその場で確認しておきましょう。



名刺は自分の分身。汚れたり折れたりした名刺は印象を悪くする



名刺を出すときは社名と名前を告げながら



渡すときも受け取る時も必ず両手で行うのが礼儀

コラム 名刺のルーツは中国だった

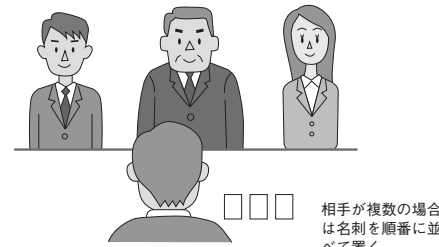
名刺の始まりは7～10世紀（唐の時代）の中国だといわれている。訪問した相手が不在だったときに、木や竹で作った札に名前を書いて戸口に刺して訪問したことを知らせた。その札を「刺」と呼んでいたのが「名刺」の名の由来とか。また地位ある人物に会う際に取り次いでもらうための名札としても使われていたようである。日本で名刺が使われ始めたのは江戸時代ころから。和紙に墨で名前を書いたものを不在者に残して訪問を伝えた。印刷された名刺が使われるようになったのは幕末のころから。

参考文献 ビジネスマナーを学ぶための2冊

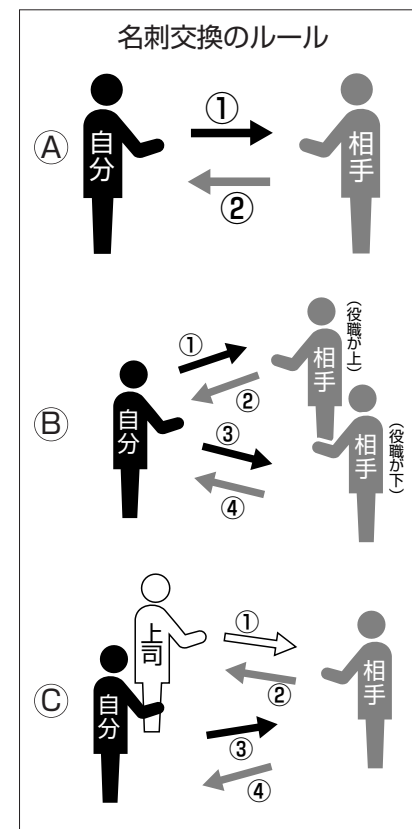


見てわかる
基本のビジネスマナー
相部博子監修
西東社/1050円

史上最強のビジネスマナー
古谷治子監修
ナツメ社/1155円



相手が複数の場合は名刺を順番に並べて置く



⑦万一、お互いが同時に差し出したら

タイミング悪く（タイミング良く？）名刺を差し出すのが同時だったら、まず片手を相手の名刺に添えます。相手も片手でこちらの名刺をつかんだら、もう一方の手を相手の名刺に移して受け取るようにします。そのあとは⑥と同じです。

⑧受け取った名刺をテーブルに並べる

相手が複数の場合は、名前を確認するために着席している順番に並べておくといいでしょう。その必要がなければ名刺入れに納めても構いません。

■名刺交換を行う順番のルール

①自分一人で相手も一人の場合

原則として目下の者が先に出しますが、自分が訪問者であれば、相手が年少であっても訪問したほうが先に出すのが礼儀です。

②自分が一人で相手が複数の場合

原則として目下の者が先に出しますが、自分が訪問者であれば、相手のうち役職が上の人から順番に渡していきます。

③上司が同行している場合

上司を立てて先に名刺交換してもらいます。上司が複数同行している場合は、役職が上の上司から順番に名刺交換します。

名刺交換でやってはいけないこと

- ・汚れたり折れたりした名刺を渡す
- ・片手で受け取る
- ・受け取った名刺をもてあそぶ
- ・受け取った名刺にその場でメモなどをする
※ただしメールアドレスや個人の電話番号などはメモしていい場合もあります。
- ・受け取った名刺を忘れて帰る

もし名刺切れになったら

名刺を切らしていたら「申し訳ありません。名刺を切らせてしまいました。〇〇会社の△△と申します」と詫言いで、再訪問の際などに「遅くなりました」と言って渡します。万一、名刺を忘れてしまった場合でも、「名刺を忘れた」では印象が悪いので、「いま名刺を切らしている」と告げるようにしましょう。

**next
IDK**

ネットワーク材料・ボタン電話・PBX・パソコン
IPテレフォニーに関するご相談はぜひ石渡電気へ!



【最新機器の常設検証ルーム
IPソリューションセンターを本社内にオープン】



【展示会・セミナー・季刊誌・メールマガジンによる製品・技術・業界動向に関する情報発信】



石渡電気株式会社

【本社】〒104-0031 東京都中央区京橋2丁目2-3

電話:03-3271-5151 FAX:03-3281-7000

【横浜営業所】TEL:045-333-7211

【北関東営業所】TEL:048-645-1431

【札幌営業所】TEL:011-611-1711

取扱製品・ソリューションに関する最新情報は <http://www.idknet.co.jp/> でご覧下さい。

INFORMATION

新・工事担任者資格取得研修実施報告

新・工事担任者資格取得研修は、A・B・Cの3コースに別れ、NTT麻布セミナーハウスで実施されました。Aコースは、10月20日～22日の3日間の日程で、基礎、法規、技術の各カリキュラムに従って行われました。申込者数397名、受講者数292名、出席率74%でした。Bコースは、10月13日、14日の2日間の日程で法規、技術科目が行われました。申込者数186名、受講者数135名、出席率73%でした。Cコースは、10月27日に技術科目が行われました。申込者数417名、受講者数340名、出席率82%でした。

会員企業114社1006名の申し込みという、関東地方本部始まって以来の大規模な研修となりましたが、20年ぶりの制度改正に対応した今回の研修は大変意義のあるものとなりました。

〈会員より意見・感想〉

- 研修有難うございました。今後この研修会は継続的に実施されますか。弊社では継続されるのであれば今後は是非参加させて頂きたいと思っております。今回の研修は無料で行って頂き感謝しております。もし今後も継続される場合有料となっても構わないと思っております。今後とも宜しくお願い致します。
- 工事担任者資格取得研修どうもありがとうございました。教材の配送の手配までしていただいて、ありがとうございます。



平成17年度（2005年度）第2回工事担任者試験の実施結果

財団法人日本データ通信協会は11月27日、全国30の試験地において、平成17年度（2005年度）第2回工事担任者試験を実施しました。

実施結果は下表のとおりであり、受験者数25,307人、合格者数5,448人、合格率21.5%となっています。

資格の種別	申請者数(人)	受験者数(人)	合格者数(人)	合格率
AI第一種	1,909	1,498	292	19.5%
AI第二種	1,151	842	95	11.3%
AI第三種	2,197	1,863	374	20.1%
DD第一種	11,006	9,301	2,539	27.3%
DD第二種	752	571	86	15.1%
DD第三種	7,486	6,620	1,313	19.8%
AI・DD総合種	5,881	4,612	749	16.2%
合計	30,382	25,307	5,448	21.5%



通信万商のシンコー

伸興通産株式会社

関東営業所 神奈川県横浜市神奈川区西寺尾町2-19

〒221-0001 TEL (045) 434-0711(代)

FAX (045) 434-0118

本社 名古屋市中村区二ツ橋町4-14
〒453-0813 TEL (052) 481-6161(大代)
物流センター 愛知県海部郡蟹江町須成西3-68
〒497-0036 TEL (0567) 95-3600(代)

関西営業所 大阪府守口市菊水通3-7-9
〒570-0032 TEL (06) 6996-1011(代)
名古屋工場 愛知県海部郡蟹江町須成西3-64
〒497-0036 TEL (0567) 95-6811(代)

INFORMATION

業務受託斡旋説明会の開催報告

関東電話設備協同組合からの業務受託斡旋説明会を12月1・2日に情報通信設備協会 会議室にて開催しました。KDDI (株) と関東電話設備協同組合が、PBXおよびボタン電話のACR機能の設定業務について業務受委託契約を締結することに伴い、下記の業務を実施することになりました。

〈業務内容〉

固定電話より携帯電話への発信において、ダイヤルの頭に「0077」を付加することにより安価な通話料金が可能となることについて、KDDIでは今回特別キャンペーン施策を実施することとなりました。各会員はユーザ様へ勧奨をして頂き、了解を得たユーザ様に対してPBXおよびボタン電話装置のACRシステムデータの設定変更工事を実施します。

- 業務手数料：PBX 50,000円、ボタン電話 30,000円（消費税別）
- 対象エリア：全国
- 契約形態：関東電話設備協同組合とKDDI (株) 間で業務受委託契約を締結
関東電話設備協同組合と設備協会会員間で第三者再委託契約を締結



MCP (Windows Server 2003) 資格取得試験結果

12月5日 (月) ~12月10日 (土) に開催いたしましたMCP (Windows Server 2003) 資格取得講座の最終日の試験に、下記の6名の方が見事合格されました。おめでとうございます。

- | | |
|---------|-------------------|
| 村上 将登 様 | 三和テレコムネットワークス株式会社 |
| 井原 和夫 様 | 北陸通信工業株式会社 |
| 飯沼 幸司 様 | 宮川電気通信工業株式会社 |
| 小川 貴司 様 | 東陽工業株式会社 |
| 富山健太郎 様 | 株式会社オーティ・コムネット |
| 渋谷 貴尋 様 | 株式会社オーティ・コムネット |



沖電気のPHS Q&A ~UM7588の巻~

Q: PHSはなくなってしまうの？

・DoCoMoの公衆PHS事業撤退報道があったけど・・・
・今後は無線LAN付き携帯電話が今後の主役になるの？

A: いいえ、そんなことはありません！

・事業所PHSは公衆サービスとは異なり、今後も成長が見込まれています。
・FOMA/無線LANデュアル端末などが注目されていますが、事業所PHSにも低コスト・安定した音声品質等の優れた点があり、それぞれの長所を生かして、使い分けされることでしょう。

※「FOMA/フォーマ」は株式会社エヌ・ティ・ティ・ドコモの登録商標です。

OKI PHS端末 UM7588



Q: もっと安いPHS端末はないの？

・そんなにたくさんの機能はいらさないから、もう少し安くPHSを買いたいんだけど・・・

A: 沖のPHS (UM7588) は安くても便利！

・沖のPHSは低コストながら、PHS内線としてのベーシックな機能はしっかり搭載しています。コストを抑えつつ、たくさんPHS端末をそろえたい場合などにぴったりです。

Q: PBXとPHSはメーカー指定の組み合わせでないと使えないのでは？

・うちのPBXで使えるPHSは、同じメーカー製でないとつながらないと言われてるけど・・・

A: 沖のPBXでなくてもOK！！

・沖のUM7588は、標準仕様ですので、PBXメーカーを選びません。現在各PBXメーカーに、順次接続検証をして頂いております。

※ 接続検証済みのPBX・ボタン電話装置については弊社ホームページにてご確認頂くか、営業窓口までお問い合わせ下さい。

お問合せ先
沖電気ビジネスセンター 〒108-8551 東京都港区芝浦4丁目11番22号 TEL.03(3454)2111(代)
情報通信事業グループ IPシステムカンパニーIPシステム開発本部マーケティング部

北海道支社	札幌	011(231)9446	関西支社	大阪	06(6260)5111
東北支社	仙台	022(225)6601	中国支社	広島	082(221)2211
北陸支社	金沢	076(222)2600	四国支社	高松	087(822)1312
中部支社	名古屋	052(201)7001	九州支社	福岡	092(771)9111

OKI

沖電気工業株式会社

<http://www.oki.com/jp/>

ビジネスワークスタイルの改革をすばやく実現する
トータルソリューションとワンストップ・ディストリビューション

SUNTEL Solution

● 本社営業部

〒103-8587
東京都中央区日本橋人形町1-2-2
Tel. (03) 3665-1501

- 関西営業部 Tel. (06) 6358-2261
- 札幌営業所 Tel. (011) 241-5561
- 仙台営業所 Tel. (022) 284-1001
- 名古屋営業所 Tel. (052) 251-8711
- 広島営業所 Tel. (082) 241-2101
- 福岡営業所 Tel. (092) 411-1811
- 高松営業所 Tel. (087) 822-8001
- 金沢出張所 Tel. (076) 232-2816
- 松山出張所 Tel. (089) 943-1526
- 那覇出張所 Tel. (098) 866-7011
- 商品管理センター Tel. (048) 988-6133

 サンテレホン株式会社

<http://www.suntel.co.jp/>

ONE STOP!

すべて、お任せください。

平野通信機材株式会社

INFORMATION

第252回関東ベル倶楽部ゴルフ大会結果

11月22日に関東地方本部の親睦を図るべく第252回関東ベル倶楽部ゴルフ大会を開催しました。
 今回は16社24名と、お取引先関連企業様（(株)NTT東日本-東京南、テルウェル東日本セリオン（株））の4名の参加を頂き、太平洋クラブ&アソシエイツ 美野里コースで行われました。
 今大会は各都、県における情報通信フェアが10月、11月に開催したことや、トップセミナー、工事担当者研修等、各種行事が重なったことから、いつもの大会より参加者が少なくちょっぴり寂しい大会となりましたが、朝から好天に恵まれ関東ベル倶楽部ジnkスの雨にも祟られず終了することができました。
 参加者は、思う存分プレーを楽しまれたことと思います。終了後、表彰式を兼ねて懇親パーティーを行い、和気あいあいのうちに盛大に懇親を図ることが出来ました。

●入賞者

順位	氏名	会社名	OUT	IN	グロス	ハンデ	ネット
優勝	赤星賢太	(株)NTT東日本-東京南	47	44	91	16.8	74.2
準優勝	石井 計	石井電気通信(株)	39	39	78	3.6	74.4
3位	鳴海久美	(株)三和サポートエンジ	52	50	102	25.2	76.8
5位	福島由夫	(株)デンケン	53	51	104	26.4	77.6
7位	宮田洋三	東峰通信(株)	50	53	103	24	79
10位	千須和王雄	日章通信建設(株)	57	56	113	32.4	80.6
15位	遠藤 昭	(株)上永電機工業所	55	48	103	21.6	81.4
20位	平塚喜六	日本通信設備(株)	54	50	104	20.4	83.6
25位	今井秀昭	東邦通信工業(株)	55	51	106	19.2	86.8
BG	石井 計	石井電気通信(株)	39	39	78	3.6	74.4
BB	元澤裕司	(株)オーティ・コムネット	62	59	121	33.6	87.4
当日賞	新井正之	東京電話サービス(株)	52	54	106	20.4	85.6
当月賞	阿部 清	(株)アズシステム	49	45	94	13.2	80.8
大会賞	井上和弘	(株)三和サポートエンジ	52	49	101	20.4	80.6

●DC

氏名	会社名
赤星賢太	(株)NTT東日本-東京南
塚本 豊	(株)レイコム
新井正之	東京電話サービス(株)
川上雄二	(株)アズシステム

●NP

氏名	会社名
永見 徹	東邦システムサービス(株)
川上雄二	(株)アズシステム
井上和弘	(株)三和サポートエンジ
小島清志	情報通信設備協会

関東地方本部動向

平成17年度上半期決算監査報告

日 時：平成17年10月20日（水） 午前10時～
 場 所：情報通信設備協会 会議室
 出席者：鈴木監事、熊谷監事、福島財務委員長
 議 題：17年度上半期決算監査
 実施内容：資料に基づき、平成17年度上半期決算内容について事務局立会いのもと、関係帳票類、現金、預金残高証明書等について詳細に監査を実施し、特段の問題点は見当たらなかった。

第4回定例地方理事会報告

日 時：平成17年11月8日（火） 午後2時～
 場 所：情報通信設備協会 会議室
 出席者：大平、富田、横田、穴澤、今井、大村、清水、福島、須藤（米澤代理）、嵐、大輪、高村、岩本、三石、木村、谷口、鈴木、福田、宮川、濱田、山本、井上、金澤 各常任理事
 鈴木、熊谷 各監事
 議 事：(1) 本部長挨拶及び本部動向
 (2) 審議事項
 ①会員の入退会について
 ②MCP資格取得講座の実施について
 ③17年度本部会費（分担金）の追加修正について
 ④第252回関東ベル倶楽部ゴルフコンペの開催について
 ⑤その他
 (3) 周知事項等
 ①関東電話設備協同組合における0077設定工事の取組について
 ②その他
 (4) 各委員長報告
 (5) その他

第7回定例常任理事会報告

日 時：平成17年11月8日（火） 午後1時～
 場 所：情報通信設備協会 会議室
 出席者：大平、富田、横田、穴澤、今井、大輪、谷口、福田、井上 各常任理事
 議 事：(1) 本部長挨拶及び本部動向
 (2) 審議事項
 ①会員の入退会について
 ②MCP資格取得講座の実施について
 ③17年度本部会費（分担金）の追加修正について
 ④その他
 (3) 周知事項等
 (4) 各委員長報告
 (5) その他

第8回定例常任理事会報告

日 時：平成17年12月6日（火） 午後3時～
 場 所：情報通信設備協会 会議室
 出席者：大平、富田、横田、福島、大輪、谷口、井上 各常任理事
 議 事：(1) 本部長挨拶及び本部動向
 (2) 審議事項
 ①会員の入退会について
 ②0077の取組開始に伴う事務室の一部貸出しについて
 ③「共生」パンフレットの増刷について
 ④臨時講演会の開催について
 ⑤その他
 (3) 周知事項等
 ①各支部忘年会及び賀詞交歓会等開催予定
 ②各委員会からの来年度予算の申請時期について
 ③その他
 (4) 各委員長報告
 (5) その他



情報通信総合インテグレータ
 株式会社 大崎コンピュータエンジニアリング
 Osaki Computer Engineering CO.,LTD

ISO9001・ISMS認証取得
 URL <http://www.oce.co.jp>

OCEの各種電話サービス

SYSTEM
 MAINTENANCE OCE NETWORK
 TRUST & SERVICE
 OUTSOURCING CONSTRUCTION

OCE IP セントレックスサービス

OCE IPセントレックスの導入で通信コストを大幅削減
 現在お使いの内線番号体系をそのままご利用出来ます

OCE IP-Phone サービス

安価に導入可能 その上通信コストを大幅削減
 現在お使いの電話設備を活用し、IP電話を導入出来ます

携帯電話料金節約サービス(OCEコール)

固定電話から携帯電話への通話料金を大幅削減
 他社比較最大62.5%のプライスダウン

！！OCE各種電話サービスの販売代理店 随時募集中！！

詳しくは弊社営業担当者へ、
 情報通信SS統括部 営業部
 TEL 03-3492-4337 FAX 03-3492-0932

「安心感」「信頼感」「期待感」「楽しさ」そして「技術」「スキル」を提供
 できる情報通信専門商社。

ネットワーク機材

音声・情報通信機材

情報通信配線材料

無線LAN

プロトバント

ネットワークコンサルティング

株式会社 高文

ISO9001認証取得

〒101-0047

東京都千代田区内神田3-4-8

東京第1営業部 tel 03-3252-9110 Fax 03-3252-6948

東京第2営業部 tel 03-3252-9120 Fax 03-3252-6955

IT事業部 tel 03-3252-9131 Fax 03-3252-3784

羽田物流センター tel 03-3732-3161 Fax 03-3732-3160



拠点：札幌・仙台・北関東・東京・名古屋・大阪・福岡

IPの最適化戦略についてサポート致します。

BOOK

『職業外伝』 秋山真志著

読む

絶滅寸前の職業がこんなにあること、知ってますか？
 仕事人たちの波瀾万丈な生き様に迫る力作



『職業外伝』
 秋山真志著
 ポプラ社/1,575円

俗曲師、へび屋、封問、
 席亭、見世物師、真剣師
 ……あまり馴染みのない
 職業ばかりだけど、いつ
 たい何をする仕事？ そ
 んな、フツウの人たちに
 とっては謎(?)の職業
 に就いている人たちにス
 ポットをあてた力作が
 『職業外伝』だ。
 たとえば、縁日などで
 鉛細工を商う鉛細工師の
 坂入さんは「寅さんみた
 いと言われるのが一番キ
 ライ」だと言う。鉛細工
 師といえばいわばテキ
 屋、テキ屋といえればフ
 テンの寅さん。でも、寅
 さんが繰り広げるような
 あんな甘い世界ではない
 というわけだ。実際、収

入は驚くほど不安定で、
 坂入さんの売り上げの最
 低記録は1日800円。
 「五百円の鉛かなと思っ
 たら、八百円のを買って
 くれた。涙が出るほどう
 れしかった」。
 「夢をだまして売って
 いるんだ」と笑う坂入さ
 んの言葉に、きれいなこ
 とは一切ない。本書に登
 場する職人たちは自らの仕
 事を愛し、その生き様を
 仕事で表現する。21世紀
 のいま、絶滅の危機に瀕
 した職業と、その職業を
 全うする彼らの未来を愛
 いつつも、その見事なま
 での潔さに感服させられ
 る一冊だ。

MUSIC

TOTO 「The Essential」 WILSON BROTHERS 「ANOTHER NIGHT」

聴く

カッコイイ大人になりたかった“あの頃”が蘇る
 70～80年代に一世を風靡したAORの珠玉の作品

TOTO
 「The Essential」
 ソニーミュージック
 /1,785円

WILSON BROTHERS
 「ANOTHER NIGHT」
 イーストウエスト・ジャパン
 /2,100円



「あの頃は良かった」が口
 癖となってしまう熟年
 世代にとって懐かしさを
 覚える音楽のひとつが、
 ボズ・スキヤッグスやシ
 カゴなどいわゆるAOR
 だろう。その代表的バン
 ドのひとつがTOTOだ。
 デビューから28年経った
 今でもいぶし銀の熟年バ
 ンドとして健在だ。
 メンバーはステイー
 ブ・ルカサーやデヴィッ
 ド・ベイチなど、もとも
 とLAの実力派派スタジ
 オ・ミュージシャンの集
 まりだから、作品のクオ
 リティの高さは推して知
 るべし。デビュー作でグ
 ラミー賞の最優秀新人に

ノミネートされ、82年には
 グラミー賞を総ナメした。
 彼らはソロ活動も多く、
 とくにギタリストのステ
 イブ・ルカサーは実力
 人気ともに絶大だ。彼が
 参加した作品のひとつに
 ウィルソン・ブラザーズ
 の「アナザー・ナイト」
 がある。79年に発表され
 たこのアルバムでは、ル
 カサーのエッジの効いた
 官能ギターが楽しめる。
 正統派AORの醍醐味
 を堪能したいならTOT
 Oを、官能的なギターテ
 クニックに酔いしれてチ
 ヨイワル男を気取りたい
 なら「アナザー・ナイト」
 を、ぜひお試しあれ。

※AORとは、Adult Oriented Rockの略。
 つまり、日本風という「大人のためのロック」



情報ソリューションの追求

ドコモショップ八丁堀店は

豊かな情報創造を目指しています。

～携帯電話に関することはもちろん、その他お客様のニーズにあった様々なご提案を致します～



教育・研修のご案内

お問合せ:03-3537-7264

- マイクロソフトセミナー【初級・中級・上級・実践編】
 - ・Officeシリーズ講座(Word・Excel・PowerPoint等)
 - ・情報活用講座(OfficeSystem・GroupBoard・Outlook等)
 - ・Microsoft Office Specialist 試験認定校
- OBC奉行事業実践セミナー【初級編・応用編】
- 日本商工会議所主催「ネット検定試験」認定校
 - ・EC実践能力検定(3級・2級・1級・ECマスタ)等
- その他セミナー
 - ・マンツーマン講座・集合カスタマイズ教育・出張教育等



http://www.docomo-8.jp/

アクセスマップ



kte.coop 関東電話設備協同組合

通信からITへ変革する関東電話設備協同組合

組合員募集中

- ◎ 出資金 ￥10,000/1口 を10口 入会時にお預りして退会時にはお返しいたします。
- ◎ 入会金 ￥20,000 入会時に1回だけいただきます。
- ◎ 賦課金 ￥30,000/年 1年間の会費として充当いたします。

新しいビジネスモデルを共に生み出しませんか？

- ① IP & モバイルを活用したネットワークビジネス
- ② セキュリティ環境をテーマにした商材の発掘

これ迄の事業

共同受注、共同購買事業の推進

電気通信付属機材の斡旋

銀行取引や融資の斡旋

入会を心よりお待ちしております。

申込み先 関東電話設備協同組合
〒101-0025 東京都千代田区佐久間町3-24
TEL 03-3865-8171 FAX 03-3865-8174
E-mail office@kte.coop

GOURMET

小笠原伯爵邸 (スペイン料理/東京都新宿区河田町)

食べる

大江戸線若松河田駅の真裏に佇むひとときを引く洋館。1927年に小笠原家30代当主・小笠原長幹伯爵の本邸として建築されたもので、当時はまだ珍しかったスパニッシュ様式を取り入れている。建物の中央にはパティオ(中庭)が配され、一流芸術家たちの技と時代の粋が感じられる。たとえば漆喰彫刻の壁面や大理石の床や柱などは一見の価値あり。邸内には随所に小鳥のモチーフが見られるため、別名「小鳥の館」とも呼ばれている。総料理長を務めるのはスペイン出身のホセ・マヌエル・ディアス・ガルシア氏。ドイツのホテル・ハイ



アットやロンドンのヒルトン・ホテルで料理長としての実績をもつ。素材の良さを最大限に生かして作り出す料理は、繊細な食感と豊かな彩りを特長とした遊び心溢れるスペイン料理だ。かつて貴族たちが集ったこの邸宅で、歴史に思いを馳せながらいただくスペイン料理。贅沢の極みかもしれない。

小笠原伯爵邸
東京都新宿区河田町10-10 電話 03-3359-5830
営業時間/11:30~15:00、18:00~23:00(要予約)
定休日/無休
駐車場/5台
メニュー/コース・昼7,350円、夜9,450円(サービス料10%別途)

歴史的遺産の優雅な邸宅でスペイン料理に舌鼓



GOURMET

吉野鮎本店 (寿司/東京都中央区日本橋)

食べる

創業明治12(1897)年という長い歴史を誇る「江戸前鮎」の老舗。もともと屋台から始まり、現在の地に店を構えたのは昭和45(1970)年。いまは4代目と5代目の主人が店を守っている。「江戸前鮎は庶民の食べ物。だから旨いのがいちばん」と、東京の一等地でもある日本橋に店を構えているにもかかわらず、いっさい気取りはない。ここは、トロ握りの発祥の店ともいわれている。というのも、かつてマグロは赤身が人気があり、大正時代に赤身が高騰したときに、庶民向けだったこの店の2代目主人が策を練った。そして試行錯誤のうえ誕生したのが、当時はまだ安かったトロを使った「トロ握り」だったのである。硬めに仕上げられたシヤリは一粒一粒に存在感があり、すっきりとした酢の味が利いている。このシヤリの味付けや握り方などは、代々受け継がれた方法を守り続けている。夜の平均予算は1万円程度。気張らずにぜひフラッと訪れてみたい鮎店だ。



吉野鮎本店
東京都中央区日本橋3-8-11 電話 03-3274-3001
営業時間/11:00~14:00、16:30~21:30(土曜は昼のみ営業)
定休日/日曜、祝日
駐車場/なし
メニュー/にぎり寿司2,100円~、ちらし寿司2,100円~

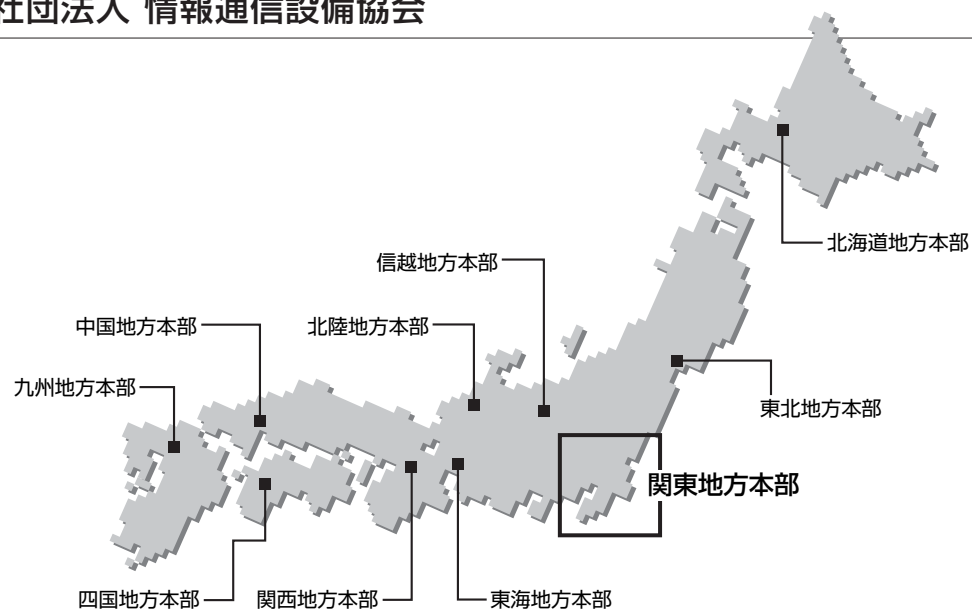
庶民の食べ物「江戸前鮎」を守り続けて100余年



社団法人 情報通信設備協会 関東地方本部
Information & Telecommunication Equipment Constructor's Association

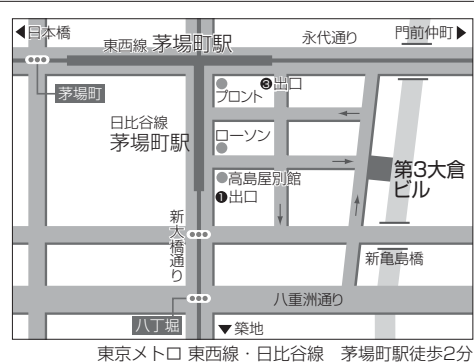
関東地方本部	〒103-0025 中央区日本橋茅場町2-17-7 第3大倉ビル	TEL 03-5640-4761
神奈川県支部	〒220-0061 横浜西区久保町30-15 (シバ電話工業 (株))	TEL 045-242-1911
千葉県支部	〒260-0018 千葉市中央区院内1-2-1 (宮川電気通信工業 (株))	TEL 043-225-1311
埼玉県支部	〒330-0842 さいたま市大宮区浅間町1-4-4 (東陽工業 (株) 北関東支店)	TEL 048-642-5771
茨城県支部	〒310-0005 水戸市水府町1544-3 (茨城電話工業 (株))	TEL 029-224-2000
栃木県支部	〒327-0821 佐野市高萩町2-1 (東邦建 (株))	TEL 0283-24-5556
群馬県支部	〒370-0069 高崎市飯塚町1174-5 (藤田情報システム (株))	TEL 027-361-7111
山梨県支部	〒400-0032 甲府市中央2-13-2 ((株) サンテレコム)	TEL 055-221-1144
東京千代田・中央支部	〒101-0031 千代田区東神田1-10-6 幸保第2ビル (英工電機 (株))	TEL 03-5821-1911
東京港・南支部	〒105-0014 港区芝2-16-9 芝YSビル ((株) 共栄通工)	TEL 03-5476-0481
東京西・東支部	〒113-0021 文京区本駒込4-30-2 (新東電設 (株))	TEL 03-3822-1538
東京多摩支部	〒185-0002 国分寺市東戸倉1-14-21 (大和通信機 (株))	TEL 042-324-3211

社団法人 情報通信設備協会



社団法人 情報通信設備協会 関東地方本部

住所：〒103-0025
東京都中央区日本橋茅場町2-17-7
第3大倉ビル3階
電話：03-5640-4761
FAX：03-5640-4763
E-mail：kanto@itca.or.jp
URL：http://www.itca.or.jp/kanto/



発行人
大平昭夫

編集顧問
富田 登
横田充穂

編集委員長
谷口和男

編集委員
福島和義
荒木彦次
鈴木 潔
小関長一郎
三本晴男
小島清志

編集・取材
ル・カレ
千葉尋未
羽太俊昭

デザイン
ル・カレ
佐野麻登香
木村結美

表紙デザイン
ゼクウ
遠藤重実

印刷
センコー社
福田光雄

新風

[関東地方本部報]
Vol.482 . 2006

発行日：
平成18年1月10日発行
(通巻第482号)

発行：
社団法人 情報通信設備協会
関東地方本部
〒103-0025
東京都中央区日本橋茅場町
2-17-7 第3大倉ビル3階

許可なく転載、複製することを禁じます。

KDDI Group

KDDIメタルプラス

あなたの会社のサポーターになります！
電話代がダンゼン安くなる、KDDIメタルプラス。
(事業所用)

NTTの回線を使わず、KDDIの回線を独自に提供するサービス。だから通話料は割安、NTTの基本料も不要。KDDIが、あなたの会社のメインラインになります。

≫通話料がおトク！
全国一律3分8.4円(税込)

固定電話への通話料は、距離に関係なく
全国どこにかけても一律の料金体系です。

≫基本料がおトク！
月額1回線2,415円(税込)*

プッシュ回線機能込みでもこの料金。屋内配線使用料はありません。
*口座振替にした場合

≫電話番号はそのまま！
工事も新たな電話加入権も不要。

ダイヤルイン番号もそのままお使いいただけます。
名刺を刷り直す手間もありません。

≫請求書を一本化！
経理処理もラクラク。

電話基本料も通話料も、KDDIから一本化して発送します。

さらに

≫事業所間定額かけ放題！
1回線あたり
1,050円(税込)/月の定額料で、
KDDIが提供するサービス*への通話料が無料になります。

*KDDIメタルプラス(事業所用/ご家庭用)、光ダイレクト、KDDI-IPフォン、DION IP電話、光プラス電話

ただいま、
無料キャンペーン実施中！
ぜひ、この機会に本サービス導入を前向きにご検討ください。

[キャンペーン対象]
2006年3月31日まで新規お申込み分。

契約料が無料!	1,050円(税込)/回線が無料。
付加サービス工事費が無料!	1,050円(税込)/回線が無料。 ※各付加サービス工事費(1,050円(税込)/回線または、回線群、ダイヤルインは735円(税込)/番号)が無料となります。
開通工事費が無料!	105円(税込)/回線×60カ月分が無料。
番号ポータビリティ工事費が無料!	1,575円(税込)/番号が無料。 ※NTT東日本・NTT西日本の番号ポータビリティ工事費1,575円(税込)/番号が無料となります。 ※ダイヤルイン番号の番号ポータビリティ工事費1,575円(税込)/番号は対象外となります。
利用休止工事費はKDDIが負担!	KDDIメタルプラスへの切替えを行うと、NTT東日本・NTT西日本より利用休止工事費2,100円(税込)/回線が請求されますが、その相当額を開通翌月以降に送付するKDDIメタルプラスの請求の中で相殺返金いたします。
2006年3月31日までに電話のご利用開始になったお客様には、	月額基本料、付加サービス月額使用料が最大1ヶ月(初月分)無料! ※事業所間定額かけ放題サービス1,050円(税込)/月は、対象外となります。

【ご注意】◎現在、NTT東日本・NTT西日本のINSネット相当サービスは11月初旬開始予定です。◎ADSL等、インターネット接続サービスでご利用中の回線を本サービスに切替えると、インターネット接続サービスのご利用ができなくなります。◎番号ポータビリティにより本サービスをお申込みいただいた場合、NTT東日本・NTT西日本の加入電話につきましては、KDDIに休止、または解約の手続きを行います(一般加入電話は休止手続、加入電話・ライトプランは解約手続を行います)。◎NTT東日本・NTT西日本の局内のジャンパ(切替工事の際、一時的に回線が利用できなくなります。◎お客様の電話回線が収容されているNTT東日本・NTT西日本の局によっては本サービスのご提供ができない場合や番号ポータビリティを行うことができない場合があります。◎番号ポータビリティは以下の場合にご提供が可能です。◎現在お客様が利用している電話番号であること。◎NTT東日本・NTT西日本の一般加入電話(含ライトプラン)であること。◎マイラインおよびマイラインプラスは解約となります。定額料が発生するサービスをご利用中の場合はお客様にて解約の手続きをお取りください。◎回線新設時の提供条件につきましては別途ご案内いたします。◎0570(ナビアクセス)等、一部ご利用いただけない番号がございます。本サービスご加入後、次のNTTサービスでご利用いただけなくなります(ノーリング通話、オプティク通信、信号監視通話、パケット通話、フレック・ISDN、Lモード等)。◎お客様のご請求額は、個別の取扱金額の合計額から税額を算出するため、個々の税込額の合計額とは異なる場合がありますので、あらかじめご了承ください。(記載内容は2005年9月末日現在のものです)

詳しくは、こちらまで……http://www.kddi.com/business/

株式会社KDDIネットワーク&ソリューションズ



OCN for モニタリング Group-VPN モニタリングパック

離れた場所の映像をリアルタイムにモニタリング。
ネットワークとカメラをセットし、工事・保守サービスまでワンストップで提供します。

お店 で

集客度合い、
店内装飾、食品鮮度、
販売状況のチェック
など、売場の
情報収集に。
また、犯罪の抑止や
従業員のサービス
品質向上にも。



駐車場 で

いたずらや犯罪の
防止をはじめ、録画
オプション(提供予定)
による証拠映像の
記録に。



リアルタイムに モニタリング

作業工程や
在庫状況の把握、
入退室セキュリティ
の強化に。



工事の進捗状況や
作業内容の把握を
はじめ、顧客(施主)
への安心感提供にも。



倉庫 で

建設現場 で

ビジネスチャンスがひろがる、手軽な映像モニタリングサービス。

